**ФОРМА**

**ЗАЯВКА В ОТРАСЛЕВОЙ АКСЕЛЕРАТОР**

**[НАЗВАНИЕ ПРОЕКТА]**

**[ОРГАНИЗАЦИЯ - ЗАЯВИТЕЛЬ]**

**[Дата заполнения заявки]**

**[Контакты заявителя]**

1. **ОПИСАНИЕ ПРОДУКТА**

[Описание вашего инновационного продукта]

1. **РЕШАЕМАЯ ПРОБЛЕМА КЛИЕНТА**

[Опишите какие компании являются вашими потенциальными клиентами, их потребности. Сосредоточьтесь только на объяснении возможности/экономического результата от внедрения вашего решения]

1. **ТЕХНОЛОГИЯ**

[Опишите предлагаемое решение: как вы хотите решить эту проблему, и почему это возможно с помощью вашей технологии. Сосредоточьтесь на количественных и качественных преимуществах для клиентов]

1. **ТЕКУЩИЙ СТАТУС РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА**

[Опишите текущий статус развития проекта: какие продукты запущены или сколько времени и денег требуется до запуска, были или планируются в ближайшее время пилоты с клиентами, получена ли первая выручка, какое направление развития продукта предполагается в будущем. С какими текущими трудностями в работе в сталкиваетесь. Укажите ежемесячные расходы проекта.]

1. **УЧАСТВОВАЛИ ЛИ ВЫ В ДРУГИХ ПРОГРАММАХ ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ**

[Акселераторы, фонды, инкубаторы, форумы]

1. **ЗАПРОС К ИННОХАБУ**

[Ваши ожидания от сотрудничества с Иннохабом Росатома: инвестиции/индустриальное партнерство/ помощь в проработке продукта и рынка и т.д. Укажите из каких источников проект финансируется на текущей стадии. Какой объем инвестиций и на какой период развития проекта требуется, на какой тип инвесторов ориентируется проект]

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Этапы** | **Объем инвестиций (млн. руб.)** | **Назначение инвестиций** | **Срок финансирования** |
| Этап 0 (ранее вложенные инвестиции) |  |  |  |
| Этап 1 |  |  |  |
| Этап 2 |  |  |  |

1. **ЦЕЛЕВОЙ РЫНОК**

[Опишите объем, динамику, целевые сегменты рынка и потенциальных клиентов по вашему продукту. При описании сегментов рынка поясните, почему считаете их целевыми для вашего решения. При описании потенциальных клиентов укажите наименования конкретных компаний. Представьте ссылки на внешние источники информации]

1. **КОНКУРЕНТЫ**

[Опишите своих текущих и будущих конкурентов, а также ваши конкурентные преимущества, за счет которых клиент захочет выбрать именно ваше решение]

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Аналоги | Стадия (представлено на рынке / в стадии разработки) | Цена, руб. | Параметр 1 | Параметр 2 | Параметр 3 | Параметр 4 |
| Решение Участника проекта |  |  |  |  |  |  |
| [Конкурент 1] |  |  |  |  |  |  |
| [Конкурент 2] |  |  |  |  |  |  |
| [Конкурент 3] |  |  |  |  |  |  |

1. **ОБОСНОВАННЫЙ ПРОГНОЗ ПРОДАЖ**

[Представьте данные о текущих продажах (если есть) и вашу оценку потенциальной выручки по проекту на горизонте 5 лет]

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Объем продаж, млн. руб. | **20ХХ** | **20ХХ** | **20ХХ** | **20ХХ** | **20ХХ** | **Итого:** |
| **Общий объем продаж, тыс. руб.** |  |  |  |  |  |  |
| Направление 1 |  |  |  |  |  |  |
| Направление 2 |  |  |  |  |  |  |
| Направление 3 |  |  |  |  |  |  |

1. **ТЕКУЩИЙ СТАТУС ПРОРАБОТКИ КЛИЕНТОВ**

[Приведите список клиентов, с которыми уже проводили переговоры, а также укажите текущий уровень договоренностей]

|  |  |
| --- | --- |
| **Клиент** | **Комментарий**  |
| [Название организации] | [Опишите вашу текущую стадию работы / описание необходимого продукта и характеристик / результаты переговоров / потенциальный объем продаж] |

В качестве приложений можно представить письма от клиентов, протоколы встреч и другие документы, подтверждающие заинтересованность в вашем продукте/решении.

1. **РИСКИ ПРОЕКТА И КЛЮЧЕВЫЕ МЕРОПРИТИЯ ПО УПРАВЛЕНИЮ**

[Проанализируйте и опишите потенциальные риски для вашего проекта, решение для которых нужно будет найти во время акселерационной программы]

|  |  |
| --- | --- |
| **Риски** | **Описание риска**  |
| Риск 1  |  |

1. **ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ**

[Укажите наличие поданных заявок и полученных патентов и других форм интеллектуальной собственности]

1. **КОМАНДА ПРОЕКТА/ОПЫТ**

[Опишите текущую команду проекта. Объясните роль и ответственность каждого члена команды, которые вам понадобятся для выполнения плана]

1. **ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ И НИОКР ПАРТНЕРЫ**

[Перечислите предприятия, с которыми вы ведете партнерскую или совместную научно-исследовательскую работу]

|  |  |
| --- | --- |
| **Организация-партнер** | **Направление работ / Формат сотрудничества** |
|  |  |